

地域密着型金融の取り組み状況について  
(平成20年9月末基準)

平成20年11月

ほくほくフィナンシャルグループ

株式会社 北陸銀行

株式会社 北海道銀行

# 地域密着型金融の推進における基本的な方針

## (1) 基本方針

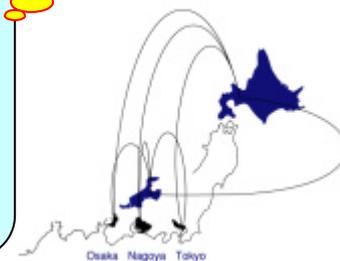
「ほくほくフィナンシャルグループ」は、地域密着型金融の本質である「地域と共に生きる」という高い志のもと、地域の皆さまのニーズにお応えし、皆さまと共に歩み、成長・発展することを目指します。

## (2) 経営健全化計画における地域密着型金融への取組み

### 5. 資金の貸付その他信用供与の円滑化のための方策 (抜粋)

- ▶ 両行（北陸銀行・北海道銀行）の有する金融機能を通じて地域開発の促進に参画し、地場産業・地場関連企業の育成・深耕と**地域の皆さまとの密着化を図ることを基本方針**として、地域の皆さまの豊かな生活づくりへの貢献に努力いたしております。
- ▶ 地元の個人、中堅・中小企業の健全な資金ニーズに積極的に対応し、地元の皆さまのお役に立つ地域の銀行として、今後も地元を重視した資金供給に取り組んでまいります。

当Gの中期経営計画に該当する本計画でも地域密着を基本方針としています。



広域地域金融グループとしてのビジネスモデルの展開には、地域密着型金融の本質を踏まえた継続的な推進が不可欠であり、経営健全化計画の達成をはかるためにも重要な取組みと位置づけております。

# 地域密着型金融の重点項目と具体的取組み

## ① ライフサイクルに応じた取引先企業の支援の一層の強化

項目	具体的な取組み 【北陸銀行】	具体的な取組み 【北海道銀行】
創業、新事業支援	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ヒアリングシートの活用により、企業の産学連携ニーズを喚起し、大学との連携を仲介</li> <li>・産学官との連携を通じた技術移転支援：各種新技術発表会（説明会）を後援</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ベンチャー向けファンド（どさんこファンド）を活用した創業、新規事業者への投資</li> <li>・産学官との連携等を通じた技術移転等による支援</li> </ul>
経営改善支援	<ul style="list-style-type: none"> <li>・事業承継セミナー、M&amp;Aセミナー、グローバルセミナー、インフォーマットセミナー等各種相談会の開催およびコンサルティング機能の発揮による事業支援</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・道銀 経営塾、ものづくり講習会、5Sセミナー等の開催など各種相談会、セミナーの開催およびコンサルティング機能の発揮による事業支援</li> </ul>

### ■ 具体的な取組み事例 ■ 各種セミナーを開催し、タイムリーな情報を提供

#### グローバルセミナーの開催 <北陸銀行>

取引先の海外進出支援の一環として、中国・ASEANエリアにおける経済動向、投資環境等、時節に応じたテーマで開催されました。



発展が期待されるベトナムの経済動向について講義  
於：ベトナムセミナーin富山（20/9）

#### 経営塾の開催 <北海道銀行>

次代の企業経営を担う後継者を対象に経営塾を開催。厳しい経営環境を勝ち抜くために必要なマネジメントスキルを提供しています。



経営理念や財務、リーダーシップなどをテーマに全12回の開催

# 地域密着型金融の重点項目と具体的取組み

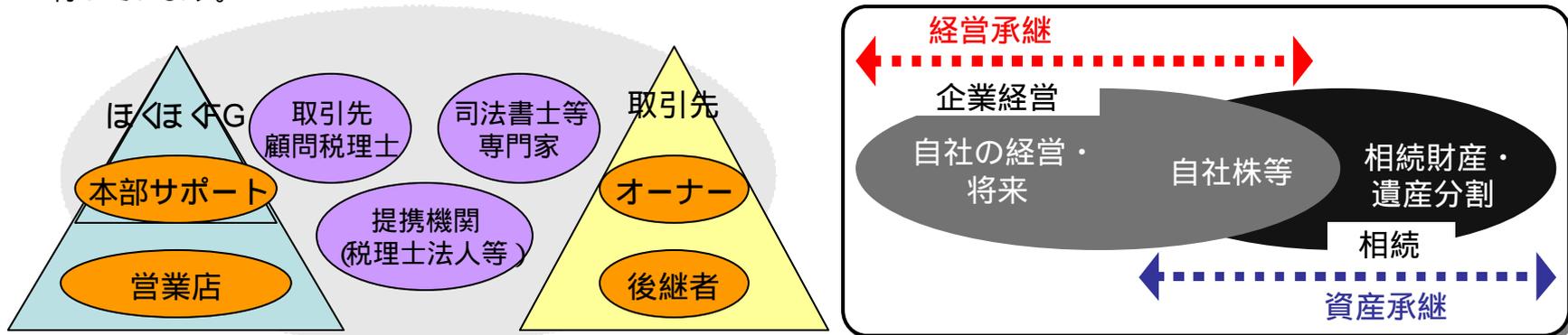
## (1) ライフサイクルに応じた取引先企業の支援の一層の強化

項目	具体的な取組み 【北陸銀行】	具体的な取組み 【北海道銀行】
事業再生	・企業支援タスクフォースを中心とした経営改善計画の策定支援、事業再生ファンドの活用、中小企業支援協議会等と協調した事業再生支援への取組み強化	・外部機関との連携によるコンサル相談会の開催など経営改善計画の策定支援、中小企業支援協議会などと協調した事業再生支援への取組み強化
事業継承	・プライベートバンキング機能の活用をはじめとしたコンサルティング機能を発揮した事業承継支援 ・プライベートバンキング業務推進責任者となる『Bデスク』を営業店に配置し、配置店舗の増加による対応力強化	・プライベートバンキング機能の活用をはじめとしたコンサルティング機能を発揮した事業承継支援

### 具体的な取組み事例

#### 事業承継に対する取り組み

事業承継は、中小企業が抱える大きな課題の一つですが、専門知識が必要であり企業単独で対応できないケースがあります。「ほくほくフィナンシャルグループ」では本部専担者による営業店サポート・企業訪問等を行ない、取引先のサポートを行っています。



## 地域密着型金融の重点項目と具体的取組み

### ② 事業価値を見極める融資手法をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

項目	具体的な取組み 【北陸銀行】	具体的な取組み 【北海道銀行】
担保、個人保証に依存しない融資の推進	・債権流動化プログラムの活用、「営業車担保ローン」・「機械担保融資保証制度」・「流動資産担保融資保証制度」等による動産、債権譲渡担保付き融資の取組み	・債権流動化プログラムの活用、動産、売掛債権、債権譲渡担保付き融資への取組み
企業の将来性、技術力を的確に評価できる能力等、人材育成への取組み	・融資部 트레이ナー、融資判断力養成研修をはじめとした行内外の研修を通じた人材の育成	・業種別審査の拡大・細分化と業種別研修会の実施による審査能力の向上 ・若手・中堅・役席者向け階層別研修会の実施による人材の育成

### ③ 地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

項目	具体的な取組み 【北陸銀行】	具体的な取組み 【北海道銀行】
地域全体の活性化、持続的な成長を視野に入れた、同時的・一時的な面的再生への取組み	・グループの北海道銀行、あるいはシステム共同化を行う横浜銀行や業務提携を行う大垣共立銀行等との広域連携による顧客僚店貢献運動、ビジネスマッチングへの取組み強化 ・ビジネスサミットをはじめとする商談会等の開催 ・地方公共団体との連携を密にし、再開発事業、企業誘致等の地域振興施策への積極的参加	・グループの北陸銀行、あるいはシステム共同化を行う横浜銀行など広域連携によるビジネスマッチングへの取組み強化 ・グループの海外ネットワーク(中国、シンガポール、米国)を活用した情報提供 ・北海道ビジネスフォーラム、北海道「食」の特別商談会等の商談会の開催 ・道銀アグリパートナーズ等の活用、PFI、ものづくり支援等の地域振興施策への積極的参加
地域活性化につながる多様なサービスの提供	・寄付講座、小中学生向け金融教育、大学生向けインターンシップ等を通じ、地域を担う若い世代への金融知識の普及	・道内大学等への講師派遣、小中学生・高校生を対象とした職場体験学習を通じた地域を担う若い世代への金融知識の普及

### ほくほくFG商談会in大連

ほくほくFG単独開催となる商談会を実施。大連近郊の中国企業約50社と、活発な商談が行われました。



両行の取引先9社が現地入りし商談を実施  
総来場者数約150名、商談65件（20/7）

### 「全国地銀合同商談会in上海」

ほくほくFGは横浜銀行など地銀12行共催で、ビジネスマッチング商談会を中国・上海で実施。中国系企業約1,100社と大規模な商談が行われました。



製造業に特化した商談会を実施（20/7）

### ビジネス・サミット2008in名古屋

～「健康」を創造する東海・北陸ビジネスの交流～  
東海北陸道自動車道の全線開通により、ますますの交流が期待される両地区のパイプ役として、「健康」をテーマに商談会を実施しました。



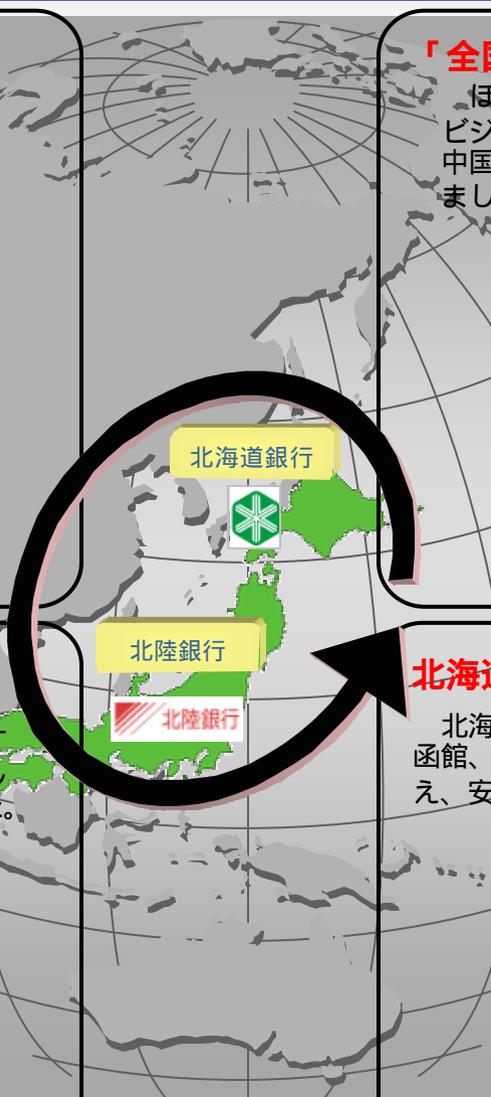
大垣共立銀行・北陸銀行の共同主催  
総来場者数約2500名、商談約800件（20/6）

### 北海道「食」の特別商談会の開催

北海道の「食」をテーマにした商談会を札幌、函館、帯広の3都市で開催。生産現場の視察を交え、安心・安全な道産食材の商談が行われました。



農業生産者のための北海道「食」商談会in十勝（20/8）



### ものづくり企業見学ツアーの実施

<北海道銀行>

産学連携協力協定事業のひとつとして、ものづくり企業見学ツアーを実施。道内四高専の学生さんと一緒に製造業の現場を見学しました。



8名の高校生が参加（20/8）

### 金融教育の実施

<北陸銀行>

大学生向けのインターンシップ、小中学生向けの就業体験等を通じて、地域を担う若い世代への金融知識の普及を行いました。



小中学生の「銀行探検隊」  
52名の小中学生が参加（20/8）

### まちづくり計画との連携 <北陸銀行>

~店舗外観を町屋風建物に改修~

富山市の市街地まちづくり計画に賛同し“おわら”のまち八尾にふさわしい外観に改修。改修用の木材も富山県産を使用。



町屋風に改装された北陸銀行八尾支店（20/8）

### 地域振興施策への積極的参加

<北海道銀行>

北海道洞爺湖サミット道民会議に木綿製のバッグや木製ホルダーなど環境に配慮したステーションナリーキットを提供しました。



ステーションナリーキット2,000セットを提供（20/5）

# 目標項目の進捗状況

## 北陸銀行

目標項目	20年度目標	20年度上半期実績	進捗率
債務者区分ランクアップ件数	60件	29件	48.3%
債権流動化、動産、債権譲渡担保付き融資実績	40件	27件	67.5%
研修受講者数 (融資審査関連)	350人	150人	42.8%
「顧客僚店貢献運動」取組み件数	30,000件	13,627件	45.4%
各種研修講師派遣	150件	76件	50.6%

## 北海道銀行

目標項目	20年度目標	20年度上半期実績	進捗率
ベンチャー向け投資実績	10件/300百万円	5件/211百万円	70.3% (金額)
債務者区分ランクアップ件数	40件	39件	97.5%
債権流動化、動産、債権譲渡担保付き融資実績	15,000百万円	8,698百万円	57.9%
研修受講者数 (融資審査関連)	300人	110人	36.6%
ビジネスマッチング取組み件数	600件	382件	63.6%

- ( ) 北海道銀行における目標項目のうち、「スコアリングモデルを活用した融資実績」を目標項目から削除しています。財務計数等によるスコアリングのみに依存せず、企業実態や将来性などを踏まえ、地元の個人、中堅・中小企業の健全な資金ニーズに対応して参ります。